

## ÍNDICE

### Los procedimientos especiales de contratación bajo la ley de compras públicas

Autores: Gabriel Celis Dazinger y Jorge Ortega Gutiérrez

Editorial Hammurabi Chile /2025

www.librotecnia.cl

<b>Abreviaturas</b> .....	15
<b>Introducción</b> .....	17

#### CAPITULO I

### NOCIONES SOBRE LA ACTIVIDAD CONTRACTUAL DE LA ADMINISTRACIÓN

1. Los procedimientos de contratación administrativa en la LBCP. Concepto y características .....	21
2. Régimen normativo del contrato administrativo de suministro de bienes muebles y el de prestación de servicios. La Ley N° 19.886 y su modernización .....	24

#### CAPÍTULO II

### ALGUNOS ASPECTOS CENTRALES DEL NUEVO RÉGIMEN NORMATIVO DE LAS COMPRAS PÚBLICAS

1. Alcances sobre la aplicación en el tiempo de la Ley 21.634 .....	27
2. El nuevo ámbito subjetivo de aplicación de la Ley N° 19.886 .....	29
2.1. Primer nivel aplicación .....	29
2.2. Segundo nivel aplicación .....	32
2.3. Tercer nivel de aplicación .....	32
2.4. Cuarto nivel de aplicación .....	33
3. Las actuaciones previas o preparatorias de la contratación .....	34
3.1. Consulta previa a la plataforma de Economía Circular .....	36
3.2. Consulta previa al catálogo de Convenio Marco .....	38
3.3. El análisis técnico y económico .....	41
4. Nueva estructuración de los mecanismos de contratación .....	43
5. Los procedimientos especiales. Normativa aplicable .....	46

#### CAPÍTULO III

### LA COMPRA ÁGIL Y LA COMPRA POR COTIZACIÓN

I. El procedimiento especial de Compra Ágil .....	49
1. Antecedentes .....	49
2. Concepto .....	50
3. Características .....	50

www.librotecnia.cl

4. Substanciación de la Compra Ágil .....	55
4.1. Actuaciones previas. Consulta de la plataforma de economía circular .....	55
4.2. Solicitud de cotizaciones .....	56
4.3. La selección del Contratista .....	57
4.4. Formalización de la Compra Ágil .....	58
II. El procedimiento especial de Compra por Cotización .....	59
1. Antecedentes .....	59
2. Concepto .....	59
3. Características .....	60
4. Substanciación de la Compra por Cotización .....	61
4.1. Las actuaciones previas o preparatorias .....	61
4.2. Solicitud de cotizaciones .....	62
4.3. El espacio de negociación .....	63
4.4. La selección del contratista .....	64
4.5. Acto administrativo fundado. ....	65
4.6. Formalización de la Compra por cotización. ....	65

## CAPÍTULO IV EL CONVENIO MARCO

I. Aspectos generales .....	67
1. Nociones previas .....	67
2. Concepto .....	70
3. Características .....	72
4. Procedencia del Convenio Marco .....	75
5. Excepciones a la aplicación del Convenio Marco .....	77
6. Sujetos del Convenio Marco .....	79
6.1. La Dirección de Compras y Contratación Pública (DCCP) .....	79
6.2. Los proveedores adjudicados .....	81
6.3. Las entidades contratantes .....	82
7. Consideraciones sobre la aplicación del principio de estricta sujeción a las bases en el procedimiento especial de Convenio Marco .....	86
II. La suscripción del Convenio Marco por parte de la Dirección de Compras y Contratación Pública .....	90
1. La licitación pública de los Convenios Marco .....	90
2. Particularidades de la licitación pública del Convenios Marco .....	92
2.1. Iniciación del procedimiento .....	93
2.2. Análisis preliminar por parte de la DCCP .....	93
2.3. Exigencia de garantías .....	96
2.4. Adjudicación múltiple .....	96
2.5. Adjudicaciones por zonas geográficas .....	98
2.6. Suscripción del contrato administrativo .....	98

III. Las adquisiciones mediante Convenio Marco .....	99
1. Generalidades .....	99
2. Emisión directa de la orden de compra (OC) .....	100
2.1. Concepto .....	101
2.2. Características .....	102
2.3. Contenido .....	104
2.4. Circunstancias y oportunidad de emisión .....	106
2.5. Emisión de la orden de compra .....	108
2.6. Estados de la orden de compra .....	110
2.7. Modificación, ajustes, rechazo y cancelación .....	111
2.8. Efectos de la emisión .....	114
2.9. Particularidades de la OC en la operación del Convenio Marco	116
i. Oportunidad de la emisión de la orden de compra en las adquisi-	
ciones vía Convenio Marco .....	116
ii. Efectos de la orden de compra en el Convenio Marco .....	117
3. El procedimiento de Grandes Compras .....	118
3.1. Concepto .....	118
3.2. Régimen normativo del procedimiento de Grandes Compras ...	119
3.3. Características .....	120
3.4. Supuestos de aplicación .....	124
3.5. La omisión del procedimiento de Grandes Compras por razo-	
nes de urgencia, emergencia o imprevisto .....	127
3.6. Etapas del procedimiento de Grandes Compras .....	127
3.6.1. Iniciación .....	128
3.6.2. Instrucción .....	138
3.6.3. Finalización .....	141
3.7. Idoneidad del proveedor seleccionado .....	142
3.8. Control de juridicidad del acto administrativo de selección .....	143
3.9. El acuerdo complementario .....	144

## CAPÍTULO V

### LA COMPRA PÚBLICA DE INNOVACIÓN Y SUSTENTABILIDAD

I. Innovación y contratación pública .....	147
1. Concepto de Innovación .....	147
2. Investigación, Desarrollo e Innovación (I+D+i) .....	150
3. Importancia de la Innovación .....	153
4. El Sistema Nacional de Innovación .....	155
5. El rol del Estado en la promoción de la Innovación .....	156
6. La compra pública innovadora o de innovación (CPI) .....	159
7. Clasificación de la Compra Pública de Innovación (CPI) .....	161
II. La compra pública de innovación en el régimen normativo de la ley	
19.886 .....	163

1. Generalidades .....	163
2. Normativa Aplicable .....	165
3. El Contrato para la Innovación .....	166
3.1. Concepto .....	166
3.2. Características .....	167
3.2.1. Fases del procedimiento .....	170
3.2.2. Fase exploratoria de levantamiento, revisión y análisis de información. ....	172
3.2.3. Fase de convocatoria y selección .....	174
3.2.4. Fase de ejecución, desarrollo y financiamiento de las iniciativas .....	182
3.2.5. Fase de conclusión o adjudicación definitiva .....	184
3.2.6. Fase de evaluación .....	185
3.3. El contrato para el desarrollo de la solución y el contrato de adquisición de la solución .....	186
4. El Dialogo Competitivo de Innovación .....	188
4.1. Concepto y procedencia .....	188
4.2. Características .....	190
4.3. Desarrollo del procedimiento .....	194
4.3.1. Convocatoria .....	195
4.3.2. Evaluación, preselección e invitación para participar en diálogos. ....	199
4.3.3. Diálogos con los oferentes preseleccionados .....	201
4.3.4. Cierre de diálogos .....	203
4.3.5. Invitación a presentar ofertas definitivas .....	203
4.3.6. Evaluación de las ofertas definitivas y negociación .....	204

## CAPÍTULO VI

### LA SUBASTA INVERSA ELECTRÓNICA

1. Antecedentes .....	205
2. Concepto .....	208
3. Características .....	209
4. Etapas de la subasta inversa .....	211
4.1. Etapa Preparatoria .....	211
4.2. Etapa calificación .....	213
4.2.1. Llamado a presentar ofertas .....	213
4.2.2. Apertura de las ofertas .....	214
4.2.3. Evaluación de las ofertas y calificación propiamente tal. ....	215
4.3. Etapa de Subasta .....	216
4.3.1. Invitación .....	216
4.3.2. Subasta electrónica .....	217
4.3.3. Cierre y adjudicación .....	218

**CAPITULO VII**  
**ELEMENTOS DEL RÉGIMEN DE CONTROL DE LOS**  
**PROCEDIMIENTOS ESPECIALES**

I. Generalidades .....	221
II. mecanismos de control de la actividad contractual bajo la Ley N° 19.886 .....	221
1. Mecanismos de control jurídico de los procedimientos especiales .....	221
1.1. Control preventivo .....	222
1.2. Control concomitante .....	224
1.3. Control Ex post .....	226
2. Mecanismos de control de gestión de los procedimientos especiales .....	227
3. El control ciudadano por medio de la transparencia activa. ....	228
<b>Bibliografía</b> .....	231

www.librotecniá.cl