

ÍNDICE

www.librotecnia.cl

Pág.

ESTUDIO INTRODUCTORIO Y ANÁLISIS CRÍTICO DE LA TEORÍA CONTRACTUAL DE DORI KIMEL , por Diego M. Papayannis y Esteban Pereira Fredes	13
1. LA TEORÍA DEL CONTRATO EN EL CONTEXTO DE LA FILOSOFÍA DEL DERECHO PRIVADO.....	13
2. CONTRATOS Y PROMESAS: SIMILITUDES Y DIFERENCIAS.....	16
3. UN PUNTO DE ENCUENTRO ENTRE LAS TEORÍAS MORALES DEL CONTRATO Y EL ANÁLISIS ECONÓMICO DEL DERECHO.....	23
4. DERECHO CONTRACTUAL Y RELACIONES PERSONALES	29
5. UNA LECTURA LIBERAL DEL CONTRATO: AUTONOMÍA, LIBERTAD CONTRACTUAL Y NEUTRALIDAD.....	34
6. LA AUTONOMÍA Y SU HERENCIA INTELECTUAL	41
6.1. Liberalismo y pluralismo de valores.....	41
6.2. Individualismo, no-individualismo y altruismo.....	41
BIBLIOGRAFÍA.....	47
PREFACIO A LA EDICIÓN EN ESPAÑOL. ¿POR QUÉ DEBERÍAMOS ESTAR INTERESADOS EN LA FILOSOFÍA DEL CONTRATO?	51

DE LA PROMESA AL CONTRATO

Hacia una teoría liberal del contrato

AGRADECIMIENTOS	59
INTRODUCCIÓN	61
CAPÍTULO I. SOBRE LA NATURALEZA Y EL VALOR DE LAS PROMESAS	67
1. EL ARGUMENTO DE FRIED: CONVENCIÓN, PRÁCTICA SOCIAL, CONFIANZA.....	68
2. LA CONFIANZA COMO CONDICIÓN	75
3. ¿POR QUÉ PROMETER?.....	83
4. ¿POR QUÉ QUERER UNA PROMESA?.....	84
5. ¿POR QUÉ ES INCORRECTO INCUMPLIR UNA PROMESA?	86
6. EL VALOR DE LAS PROMESAS.....	91
7. PROMESAS ENTRE EXTRAÑOS	94
CAPÍTULO II. NORMATIVIDAD, CONFIANZA Y AMENAZAS	97
1. EL ENFOQUE DISYUNTIVO	98
1.1. Amenazas y razones expresivas.....	102
1.2. Amenazas y confianza.....	104
1.3. La disposición a asumir el riesgo de la desobediencia	113
1.4. Amenazas y razones excluyentes.....	116
2. NORMATIVIDAD Y AMENAZAS EN LAS RELACIONES PERSONALES.....	118
2.1. Amenazas coercitivas y no coercitivas	119
2.2. De las amenazas a la exigibilidad	122
CAPÍTULO III. LA NATURALEZA Y EL VALOR DE LAS RELACIONES CONTRACTUALES	127
1. LOS CONTRATOS Y EL ROL DE LA CONFIANZA.....	127
1.1. Exigibilidad y la trivialización del rol de la confianza	127
1.2. La confianza y la verdadera naturaleza de la práctica	131
1.3. Preliminar	136

	Pág.
2. CONTRATOS, PROMESAS Y RELACIONES ESPECIALES	137
2.1. ¿Qué es lo especial en las relaciones especiales?	138
2.2. Contratos, promesas y relaciones especiales	144
2.3. El valor intrínseco de los contratos	151
2.4. Distanciamiento personal y contratos relacionales	154
2.5. Sinopsis	161
CAPÍTULO IV. REMEDIOS	163
1. EL REMEDIO ESTÁNDAR Y LA TEORÍA DE LA PRÁCTICA	164
2. LA ELECCIÓN DE UN REMEDIO DE CUMPLIMIENTO: ¿POR QUÉ NO EL CUMPLIMIENTO ESPECÍFICO?	170
3. EL PRINCIPIO DEL DAÑO Y LOS REMEDIOS POR INCUMPLIMIENTO	176
4. MITIGACIÓN DEL DAÑO	187
5. LA LIBERTAD DE CAMBIAR DE OPINIÓN	191
CAPÍTULO V. LIBERTAD CONTRACTUAL, LIBERTAD DE NO CONTRATAR	195
1. LIBERTAD CONTRACTUAL.....	195
1.1. Neutralidad	200
1.1.1. Neutralidad, justicia y desigualdad de poder de negociación	201
1.1.2. La posibilidad de ser neutral	203
1.2. Autonomía personal	206
1.2.1. Ideas preliminares	207
1.2.2. El valor de la autonomía como una cuestión de grado	209
1.2.3. El respeto por la autonomía como fundamento para restringir la libertad	210
1.2.4. El valor de la autonomía y la búsqueda del bien	212
1.2.5. Autonomía, contrato y promesa	214
1.3. Conclusión	216
2. LIBERTAD DE NO CONTRATAR.....	217
2.1. La intención de crear relaciones jurídicas	218
BIBLIOGRAFÍA.....	227
ÍNDICE ANALÍTICO	231